



Regionaler Vertriebsleiter – Hessen/Niedersachsen (m/w/d)

Heimtiernahrung

ID-Nr. 773373088

Unser Kunde ist ein auf Petfood fokussiertes mittelständisches europäisches Unternehmen, das in Deutschland rasant wächst und weltweit sehr gut positioniert ist. Die Expansionspläne für das sehr hochwertige Hunde- und Katzenfutter sind ambitioniert. Diese Position verantwortet Hessen und einen Teil Niedersachsen and bietet sehr hohen Gestaltungsraum. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns oder senden uns gleich Ihre komplette Bewerbung!

Wir bieten:

- Sie verantworten in Ihrem Verkaufsgebiet den ergebnisorientierten Aufbau von potentiellen Kunden im Heimtierfachhandel
- Sie entwickeln bestehende Kunden sowie individuelle Kundenstrategien in Einklang mit der Unternehmensplanung
- Sie beraten Kunden aufgrund Ihrer Sortimentsanalyse und Marktkenntnisse
- Sie führen und verhandeln eigenständig Konditions- und Leistungsgespräche

Sie bringen:

- 3+ Jahre Berufserfahrung im Key Account Management oder Vertrieb
- Einschlägige Erfahrung im (Pet) Food Segment von Vorteil, aber nicht zwingend
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung: Gut zuhören und Bedürfnisse des Kunden ableiten können
- Gesundes, selbstbewusstes Auftreten, verhandlungssicher
- Starke Ziel- und Umsetzungsorientierung mit Durchhaltevermögen, lösungsorientiert
- Gute Englischkenntnisse



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ansprechpartner: **Stefano Pettinella, Partner & Senior Consultant**

☎ +49 151 202 756 40 oder ✉ stefano.pettinella@riebensahm-recruiting.de