



# Key Account Manager (m | w | d) Spezialdünger

Kennziffer 761188094

Sie verfügen über Expertise im Düngemarkt und wollen international arbeiten? Sie interessieren sich für innovative Lösungen und denken kundenorientiert? Unser Klient bietet eine attraktive und vielseitige Position mit Gestaltungsspielraum in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.

## Das erwartet Sie:

- Sie betreuen und entwickeln nationale und internationale B2B Kunden
- Sie sind umsatz- und ergebnisverantwortlich
- Sie führen das Team im Vertriebsinnendienst
- Sie koordinieren Mengen und definieren Konditionen
- Der Position angemessenes Vergütungspaket

## Das bringen Sie mit:

- BSc Agribusiness oder -Marketing
- 3+ Jahre Vertriebserfahrung aus dem Agribusiness und Netzwerk im Düngemarkt
- Eigenständige, kreative und zielorientierte Arbeitsweise
- Gutes Auftreten und Verhandlungssicherheit
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Interkulturelle Offenheit



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Kontakt: Michael Witt, Agribusiness Lead ‚Crop‘ | Partner  
T +49 178 913 830 4 oder michael.witt@riebensahm-recruiting.de