



Technical-commercial Manager (m/w/d) Futteradditive

ID 762229122

Ein über die Grenzen Europas hinaus operierendes Unternehmen für Futtermittelzusatzstoffe, das für innovative Produkte bekannt ist, baut seine Vertriebsmannschaft aus. Hiermit wird der positiven Geschäftsentwicklung Rechnung getragen. Sie wollen Ihren Beitrag dazu leisten? Dann kontaktieren Sie uns für weitere Details!

Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen die Verantwortung für den B2B-Vertrieb in DE & AT
- Sie sind fachlich und kaufmännisch erster Ansprechpartner für die Kunden in der Futtermittelindustrie
- Sie verhandeln Lieferverträge und Kontrakte mit Geschäftspartnern
- Als Person mit dem Ohr am Markt geben Sie wesentliche Impulse für das Produktmanagement und die Produktentwicklung
- Sie begeistern die Kunden mit Ihren exzellenten Vorträgen und Präsentationen

Das bringen Sie mit:

- 5+ Jahre Berufserfahrung aus dem Vertrieb, möglichst von Futterzusatzstoffen
- Tierernährungs-Expertise
- Gute Vernetzung mit Kunden aus der Futtermittelindustrie erwünscht
- BSc der Naturwissenschaften, ideal der Nutztierwissenschaften oder der Veterinärmedizin
- Dienstleistermentalität
- Verhandlungssicheres Deutsch
- Reisebereitschaft



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Interessiert? Rufen Sie einfach an: T +49 7825 864 928 oder senden Sie uns Ihre Bewerbung an: jochen@riebensahm-recruiting.de