



# Verkaufsleiter (m | w | d) Futtermittel International

Job ID 752228061

Sie sind eine gestandene Führungspersönlichkeit im Vertrieb der Futtermittelindustrie und möchten aktiv die Zukunft einer nachhaltigen Tierernährung mitgestalten? Sie suchen den Schritt in die Führungsebene eines Unternehmens? Dann bieten wir Ihnen eine Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum und hoher Eigenverantwortung in einem wachsenden Unternehmen mit langjähriger Tradition und starken Marken.

## Das erwartet Sie:

- Sie geben die wesentlichen Impulse für die Vertriebsstrategie und setzen sie mit Ihrem Team um
- Sie sind erster Ansprechpartner für definierte Schlüsselkunden
- Sie führen und entwickeln ein motiviertes Vertriebsteam
- Ihre Mitarbeiter begleiten Sie als Coach und Vorbild in der persönlichen, fachlichen Entwicklung
- Sie kooperieren aktiv mit Forschung & Entwicklung, Produktion, Logistik und Produktmanagement
- Sie repräsentieren die Firma auf inter-/nationalen Events, Messen

## Das bringen Sie mit:

- 5+ Jahre Vertriebserfahrung mit Futtermitteln oder Futteradditiven
- Fundiertes Netzwerk und tiefes Verständnis für die Anforderungen der Kunden in der Tierfutterbranche
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke und Umsetzungsfähigkeit
- Unternehmerisches Denken und Handeln und solide betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Europas, hybrides Arbeiten möglich
- Sehr gutes Deutsch & Englisch



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm | Agribusiness Lead ‚Livestock‘

 +49 7825 864 928 oder  [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)