



Vertriebsleiter - Süddeutschland (m/w/d)

Heimtiernahrungsunternehmen

ID-Nr. 773370100

Unser Kunde ist ein auf Petfood fokussiertes mittelständisches europäisches Unternehmen, das in Deutschland rasant wächst und weltweit sehr gut positioniert ist. Die Expansionspläne für das sehr hochwertige Hunde- und Katzenfutter sind ambitioniert. Diese Position verantwortet einen großen Teil Süddeutschlands and bietet sehr hohen Gestaltungsraum. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns oder senden uns gleich Ihre komplette Bewerbung!

Wir bieten:

- Sie verantworten in Ihrem Verkaufsgebiet den ergebnisorientierter Aufbau von potentiellen und die weitere Entwicklung bestehender Kunden im Heimtierfachhandel
- Sie entwickeln individuelle Kundenstrategien in Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Sie beraten Kunden aufgrund Ihrer Sortimentsanalyse und Marktkennntnisse
- Sie führen und verhandeln eigenständig Konditions- und Leistungsgespräche

Sie bringen:

- 3+ Berufserfahrung im Key Account Management oder Vertrieb
- Einschlägige Erfahrung im (Pet) Food Segment von Vorteil, aber nicht zwingend
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung: Gut zuhören können und Bedürfnisse des Kunden ableiten können
- Gesundes und verbindliches Selbstbewusstsein, verhandlungsstark
- Starke Ziel- und Umsetzungsorientierung mit Durchhaltevermögen, lösungsorientiert
- Gute Englischkenntnisse



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ansprechpartner: **Stefano Pettinella, Partner & Senior Consultant**

☎ +49 151 202 756 40 oder ✉ stefano.pettinella@riebensahm-recruiting.de