



Vertrieb DACH-Region Handling-Technologien für Agrarrohstoffe

Kennziffer 762238082

Für die Entwicklung und Produktion von Handling-Technologien für Agrar-rohstoffen ist unser Klient als Innovationstreiber bekannt. Im Rahmen der Nachfolge suchen wir einen Profi für den Vertrieb dieser Investitionsgütern im Agribusiness.

Haben Sie Interesse, Ihren persönlichen Fußabdruck in dieser Branche zu hinterlassen? Dann nehmen Sie mit uns Kontakt auf oder senden uns gleich Ihre Unterlagen zu!

Das erwartet Sie:

- Sie verantworten den technischen Vertrieb in der Region an Kunden der Agrarwirtschaft wie Landwirtschaft, Agrarhandel, Futtermittel, Saatgut
- Sie begleiten Projekte von A bis Z, vom Angebot bis zur Inbetriebnahme
- Sie verifizieren in der Angebotsphase alle relevanten Details des Anlagenkonzeptes intern und mit Kunden
- Sie verhandeln das Angebot und schließen den Kaufvertrag ab
- Sie sind das Gesicht des Unternehmens im Markt

Das bringen Sie mit:

- 5+ Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst von Investitionsgütern
- Branchenexpertise und Netzwerk im Agribusiness von großem Vorteil
- Technisches Verständnis für komplexe Anlagentechnik
- Faible für die Agrarwirtschaft, dessen Sprache sie auch sprechen
- Studium Agrar oder als Wirtschaftsingenieur oder vergleichbare Ausbildung
- Deutsch, verhandlungssicher
- Wohnort in der DACH-Region



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING