



B2B-Vertrieb Tierernährung

ID 762228123

Mit Futtermitteln auf rein pflanzlicher Basis genießt unser Klient einen hervorragenden Ruf als zuverlässiger Geschäftspartner der Futtermittelindustrie. Dem distributionserfahrenen Kandidaten mit Tiernahrungs-Expertise bieten wir die Option einer zukunftssträchtigen Position mit internationaler Verantwortung.

Das erwartet Sie:

- Sie verantworten den B2B-Vertrieb an die Futtermittelindustrie
- Sie setzen die Marken- und Vertriebsstrategie um
- Sie betreuen die Bestandskunden und akquirieren Neukunden in der Tierernährungsbranche
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen wie der EuroTier
- Sie beobachten den Markt und Mitbewerber
- Sie geben Impulse für die Produktentwicklung

Das bringen Sie mit:

- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte an die Futtermittelindustrie
- Fachkenntnisse Tierernährung in Verbindung mit kaufmännischer Expertise
- BSc Agrar oder vergleichbar
- Unternehmergeist und Organisationstalent
- Neugieriger Teamplayer
- Internationale Reisebereitschaft
- Business-Deutsch und -Englisch



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING